



Die Firma LIBA hat sich zum Weltmarktführer für Spezial-Maschinen zur Herstellung von technischen Textilien entwickelt. Diese werden in neuen, hochfesten und ultraleichten Faserverbundwerkstoffen für Luft- und Raumfahrt, Fahrzeugbau und Schiffbau sowie Windkraftanlagen eingesetzt. Qualität, Innovation und Service sind die Grundlagen der Markt- und Produktstrategie von LIBA.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir

### **Vertriebsingenieur OSTEUROPA / Area Sales Manager (m/w)**

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise und Betreuung bestehender Kunden
- Beratung der Kunden hinsichtlich technischer und wirtschaftlicher Machbarkeit in Abstimmung mit den entsprechenden Fachbereichen
- Vertreterbetreuung
- Marktbeobachtung
- Schaffung aller notwendigen Grundlagen aus Vertriebsicht für die Kalkulation und Vorprojektierung der Aufträge und Projekte
- Angebotserstellung
- Projektabwicklung
- Realisierung der Jahresziele auf Basis der jährlichen Zielvereinbarung

#### Die Anforderungen:

Wir suchen einen technisch versierten und berufserfahrenen Ingenieur oder Techniker mit mehrjähriger Erfahrung aus dem Bereich Vertrieb. Verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie eine Affinität für den osteurop. Raum (entspr. Sprachkenntnisse sind von Vorteil) bringen Sie auch mit.

Wir bieten Ihnen einen starken und erfolgreichen Partner als Arbeitgeber. Auf den internationalen Märkten sind die Maschinen und die Technologien führend. Sie haben damit die Möglichkeit Ihr Wissen stets auf dem aktuellen Stand der Technik zu halten und sind technologisch vorne mit dabei. Es handelt sich um einen soliden Arbeitsplatz mit guten vertraglichen Bedingungen.

#### Rückfragen und Bewerbungen an:

LIBA Maschinenfabrik GmbH / Personalabteilung / Oberklingensporn / D-95119 Naila / [personal@liba.de](mailto:personal@liba.de)